

uzmanība projektam, īpaši projektēšanas stadijā, lai būtu pārliecināti, ka izpildītājs nesāks vienkāršot mūsu noteiktās prasības, izvēloties citus materiālus vai risinājumus, kā esam paredzējuši. Lai tā nebūtu, mums ir finanšu ietvars, kas paredz projektēšanu un būvdarbus. Uz projektēšanas norisi esam piesaistījuši arī ārpakalpojumu – ir projektēšanas uzraudzība – kas seko visām šīm niansēm,” skaidro Jevgēnijs Gramsts.

Katalogus izmanto labprāt, par EIS un PIL nesūdzas

RTU ar iepirkumiem lielu problēmu nav. Jevgēnijs Gramsts ar smaidu teic, ka galvenais ir pārzināt likumu un to ievērot: “Jā, kopš 2003. gada likums ir daudz mainījies, bet princips jau saglabājas. Tā kā pats nāku no IUB, tad zinu, kā ir vienā pusē skaidrojot likumu citiem, un kā otrā – kad pašam pēc šī regulējuma jāstrādā. Neteikšu, ka likums ir sarežģīts. Sobrīd ir likums, kas ir skaidrs un aktuāls, savukārt praktiskā daļa ir pārcelta uz MK noteikumiem, kur birojs ir centies plašāk aprakstīt procesus, kuru nav likumā. Lai arī noteikumi var mainīties, pozitīvi, ka ir vispārīgās normas un noteikumi, kas situāciju konkretizē.” Vienīgais, par ko viņš rosina domāt ir sliekšņu celšana pakalpojumiem un piegādēm. Lielām iestādēm, kā RTU, kam 2019. gadā plānotais budžets lešams teju 80 miljoni euro, 10 000 eiro sliekšnis ir ļoti mazs un rada zināmas neērtības. Citādi – J. Gramsts atbalsta esošos būvniecības sliekšņus un atzīst, ka RTU darbinieki ir “piešāvušies” strādāt ar esošajiem sliekšņiem.

RTU iekšējie noteikumi paredz, ka visiem standarta pirkumiem (kanceleja, papīrs, vienkārša biroja tehnika) tiek izmantoti elektroniskie katalogi – šī sistēma ir nostrādāta un darbojas. Turklāt J. Gramsts novērtē, ka katalogs ļauj izvēlēties arī kvalitatīvāku un augstākām prasībām atbilstošu preci, nav jāpērk lētākā. RTU departamenti dažkārt par katalogiem izsakās, ka kaut kas būtu nepieciešams arī modernāks, bet ar standarta lietām problēmu neesot. Kopš Elektroniskās iepirkumu sistēmas (EIS) izmantošana kļuvusi obligāta, RTU priecājas, ka notikusi sava veida publisko iepirkumu procedūru centralizācija. Pagaidām gan viņi atzīst, ka papīru nekļūst mazāk un, piemēram, uzraugošās iestādes nereti pieprasa iesniegt visu informāciju skenētā veidā, kas nozīmē drukāšanu. Par mazo iepirkumu publicēšanu iebilžu neesot – tam EISā tiešām ir atvieglota procedūra, kas ir ērta lietošanā. Tomēr lielajiem konkursiem gribētos, lai informācijas ievadīšana un strukturēšana prasītu mazāk laika. Neesot gan vairs nepieciešamas piecas stundas, ko tagad paši atceras kā anekdoti no pirmajām EIS lietošanas reizēm, taču konkursu sadaļā vēl esot vieta izaugsmei.

Veiksmīgas iepirkuma procedūras garants


Patlaban RTU lepojas, ka strādā caurspīdīgi un mācās no savām kļūdām. Pēdējo piecu gadu laikā

IUB bijušas vien dažas sūdzības un neviena no tām nav zaudēta. J. Gramsts uzsver, ka RTU ir gatavi runāt ar tirgu, nav ietiepīgi un ieklausās, cenšas būt maksimāli atvērti un profesionāli. Tajāts, kas ir veiksmīgas iepirkuma procedūras pamatā, Jevgēnijs Gramsts nešaubīgi uzskaita pa punktiem: plānošana, profesionāli un sadarbība: “Pirmkārt, plānošana jebkurā līmenī: gatavojot tehnisko specifikāciju, ir jāveic tirgus izpēte, jo ir jāsaprot, ko tirgus piedāvā, ja vēlamies ar savu iepirkumu konkurēt un saņemt labāko rezultātu. Tāpat izpēte nepieciešama arī budžeta apzināšanai: vai par pieejamo summu vispār ideju var realizēt un kādā līmenī. Otrkārt, tā ir profesionāļu piesaiste. Var jau runāt, ka iepirkumu speciālistus nekur nemāca, bet šeit jau nekā nevar iemācīt bez praktiskas pieredzes! Var jau izmācīties, piemēram, par grāmatvedi, bet ja nekā nesapratīsi, tad nekāds grāmatvedis nebūsi. Ja komandā būs spēcīgi iepirkumu speciālisti, tā jau ir puse no komisijas. Iepirkuma komisijā ir dažādu nozaru vai nodaļu pārstāvji – viņu pamata

uzdevums nav strādāt ar iepirkumu “formalitātēm”, bet gan nodrošināt pasūtītāja vajadzību apmierināšanu. Iepirkumu speciālists ir tas, kas neļauj pasūtītājam izpausties meistarībā, neievērojot spēles noteikumus. Visbeidzot, sadarbība – gan ar piegādātājiem, gan ar IUB, gan citiem nozares uzraugiem. IUB ir ļoti atsaucīgs un iepirkumu jomā ir ārkārtīgi svarīgi, lai būtu, kam pajautāt padomu. Tāpat uzskatu, ka arī pašiem pasūtītājiem vajadzētu vairāk sadarboties, veidot kopīgus iepirkumus, kas ļautu taupīt resursus, piemēram, kā mēs trīs universitātes – RTU, LLU un RSU iepirkām elektroenerģiju vai kooperēsimies, lai iepirktu gāzi. Pašlaik RTU sadarbībā ar Banku augstskolu rīko kopīgu iepirkumu par telpu un teritoriju uzkopšanas pakalpojumu iegādi.

Sobrīd RTU ir mērķis augstskolu vidū būt par tādu “lokomotīvi”, jo jūtami spēcīgi veicināt kopīgu iepirkumu organizēšanu dažādās jomās.”

Par Iepirkumu Gada balvu un konferenci

Par saņemto balvu RTU pārstāvji nav bijuši ļoti pārsteigti, jo zināja, ka visās nominācijās esam pieteikuši pašus labākos projektus, kādi realizēti. J. Gramsts: “Vienmēr esam atbalstījuši Iepirkumu Gada balvu un ar prieku piedalījušies konferencē, tāpēc šogad esam gandarīti, ka mūsu darbs ir novērtēts un bijām pārstāvēti visās nominācijās”. Tāpat viņš uzteic daudzveidīgo programmu un atzīst atraktīvu lektoru piesaisti. Runājot par kategorijām, J. Gramsts uzsver, ka iepriekšējos gados nomināciju un kategoriju bijis pat par daudz – labāk, lai to būtu mazāk un kvalitatīvas: “Uzskatu, ka šāda konference un balva ir nepieciešama. RTU noteikti turpinās savu “uzvaras” gājieni arī nākamajos gados!” 

Lai arī esam tehniskā universitāte, tehnisko specifikāciju un projektēšanas uzdevuma apraksta pamatu pasūtījām ārpakalpojumā speciālistiem, kas ar to nodarbojas ikdienā. Mums bija svarīgi definēt visus risinājumus līdz pat durvju furnitūrai, lai visi pretendenti būtu vienlīdzīgi.